

## НЕКОТОРЫЕ МОМЕНТЫ ИЗ ТОРГОВЛИ ГОТОВЫМ ПЛАТЬЕМ.

Отсутствие розничного аппарата, сбывающего швейные изделия, побудило швейную промышленность, в лице Швейсиндиката и Москвошвея, в 1923—24 году широко раскинуть свою мелко-оптовую-розничную сеть, а также ввести поощрительные меры для тех организаций, которые начинают торговлю готовым платьем, в виде бонусов от увеличения продажи, права обмена забранных товаров при их непродаже и пр.

Эти мероприятия хотя и способствовали продвижению швейных изделий к потребителю, но не разрешили задачи оптового сбыта.

Основными причинами слабого сбыта швейных изделий в 1924 году были:

1. Несоответствие вырабатываемого ассортимента требованиям рынка.

2. Чрезмерные накидки по всей линии сбытового аппарата.

3. Недостаточность руководства ино-городней сетью.

Насколько велико было несоответствие между требованиями рынка и фактической выработкой видно на примере одного из крупнейших трестов (Московшвея) по выработке пальто:

	22/23 г.	23/24 г.	24/25 г.	25/26 г.
Мужск.	88,496	145,881	35,212	84,970
Дамск.	28,380	44,891	47,610	101,170

Фабрики вырабатывали, главным образом, мужские пальто, в то время, как дамские пальто, на которые был значительный спрос, вырабатывались в недостаточном количестве.

В результате такой производственной деятельности получилось накопление залежей неходового товара, влекущее за собой финансовые затруднения.

Торговые накидки были настолько велики, что цена изделий швейных трестов значительно превышала рыночную цену; например, когда, после краха Синдиката, в распоряжение Москвошвея поступило более чем на 4.800.000 руб. товара, который был принят по себестоимости, т.-е. без накидок, то пришлось скинуть 1.105 тыс. рублей, т.-е. 23%, для того, чтобы цена могла равняться рыночной. Не следует поэтому удивляться, что в период 1925 года швейными изделиями почти перестала торговаться кооперация, которая, приняв от Синдиката товар, понесла значительные убытки при его реализации. Накопившаяся же в трестах масса безассортиментного товара давила на капиталы швейной промышленности и побуждала их расширять свою торговую сеть открытием все новых отделений. Так как торговый аппарат не ставил во главу угла приспособление ассортимента и качества выпускаемой продукции к требованиям рынка, а стремился лишь сбыть присыпаемый из треста товар, то неизбежно получалась продажа некредитоспособным организациям и целый ряд других недочетов, что в общем вносило осложнение, а не разрешение задач сбыта.

Лишь в 1925—26 операционном году положение несколько выравнилось. Последние месяцы дают сильный приток кооперативных и государственных торгующих организаций — покупателей,

причем по заявлению последних, вырабатываемый ассортимент является уже вполне удовлетворяющим потребителя, как по разнообразию фасонов, так и по ценам. Подъем сбыта изделий по Москвошвею виден из следующих данных: январь — 640 тыс. руб., февраль — 1.145 тыс. руб., март — 1.023 тыс. руб., апрель — 1.673 тыс. руб., май — 1.001 тыс. руб., июнь (20 дней) — 370 тыс. руб.

Как видно по падению оборота в Мае и особенно в Июне, т.-е. в момент крупных оптовых закупок для осеннего сезона, покупатели стремятся использовать швейную промышленность в нужный момент, не заключая твердых сделок в тихие месяцы, а лишь бронируя товар на сентябрь—ноябрь.

Это, конечно, не может удовлетворить бедную оборотными капиталами швейную промышленность, в силу чего ей приходится подходить очень осторожно к резкому сокращению своего торгового аппарата, в противном случае, при малейших финансовых заминках, швейная промышлен-

ность может очутиться перед новыми затруднениями.

Кроме того, кооперация не идет на снижение розничных накидок. Если розничный аппарат Москвошвея за истекшее полугодие стоит 8,66%, то кооперация требует 15—19% на свои расходы. В целом ряде случаев кооперация мотивирует свои накидки разрешенными Наркомторгом накидками на мануфактуру (17%). Поскольку сама швейная промышленность владеет довольно крупным розничным аппаратом, действия кооперации являются неопасными, но уничтожение своего аппарата может поставить под удар и швейную промышленность.

Суммируя изложенное, нужно в практической работе не забывать причин, приведших швейную промышленность к упадку в 1924 году, т.-е. иметь постоянный контакт производства с торговлей, выполняя все требования последней, и всячески содействовать ввлечению кооперации в торговлю готовым платьем.

Д.

## ИЗ ЖИЗНИ БЮРО ПОСТОЯННОГО СОВЕЩАНИЯ.

1. Госшвеймашина получила из-за границы значительную партию оборудования для фабричной швейной промышленности: Зиг-Заг (для пошивки белья—краев) — 15 штук, петельных для белья — 10 штук, Зиг-Заг вышивальных — 3 шт., Зиг-Заг — 3 шт., быстровходных для платья — 3 шт., быстровходных для белья — 30 шт., пуговичных — 10 шт., петельных для сукна — 15 шт., закройных — 15 шт.

Все это оборудование на заседании Бюро от 18 июня распределено между швейными трестами. Госшвеймашина предложено в будущем согласовать с Бюро наименование фирм и количество заказываемых машин.

2. В ближайшем будущем на заседании Бюро будет поставлен доклад директора Подольского завода. Просьба всем хозяйственникам высказать свои соображения относительно желательного направления работ этого завода.

3. По вопросу о снабжении тканями швейной промышленности в 4-ом квартале с Текстильным Синдикатом соглашения не достигнуто. Вопрос перенесен в ВСНХ СССР, где будет разбираться в согласительной комиссии. Разногласия имеются по вопросу о количестве, ассортименте и условиях расчета.

4. В целях увязки и согласования работы московских представительств швейных трестов, решено организо-

вать комиссию под председательством тов. Цибарт.

5. Решено в журнале «Швейник» забронировать 4—5 страниц для освещения вопросов фабричной швейной промышленности.

6. Разбиралось дело об организации швейной фабрики в Узбекистане. Бюро постановило ходатайство удовлетворить.

7. Принят в члены Постоянного Совещания трест АЗОДЕЖДА.

8. Бюро Совещания разработало формы отчетности, которую швейные тресты должны посыпать Постоянному Совещанию. Количество форм значительно сокращено и упрощено с таким расчетом, чтобы по возможности высыпать лишь копии тех форм, которые посыпаются в ЦОС и другим организациям.

9. По вопросу о возможности перехода фабричной швейной промышленности на работу в две смены решено запросить мнение хозяйственников и открыть дискуссию на страницах «Швейника».

10. В виду того, что нынешняя организация Постоянного Совещания по делам швейной промышленности уже не удовлетворяет потребностям, решено создать комиссию для разработки формы желательной организации обединения швейной промышленности.

А. Ц.